



FORMATO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE

VIA CORRADINO TRAVERSA PRIVATA
TELEFONO 081/8849923 CELL.3333701347 • POSTA ELETTRONICA:
VIN.DONOFRIO@LIBERO.IT

VINCENZO D'ONOFRIO

INFORMAZIONI PERSONALI

Stato civile: Coniugato
Nazionalità: Italiana
Data di nascita: 27/07/1983
Luogo di nascita: Pomigliano d'Arco
Residenza: Via Corradino Pomigliano d'Arco (Napoli)

ISTRUZIONE

2007 : conseguimento dell' **ECDL** (European Computer Driving Licence)

1997 – 2002 : Diploma di maturità scientifica presso il Liceo “Salvatore Cantone” di Pomigliano d'Arco (NA), con votazione 80/100.

Laureando in Economia Aziendale, ho sostenuto con successo 22 esami su 34.

SERVIZIO MILITARE

Esente

LINGUE STRANIERE

Lingua inglese : conoscenza molto buona dell'inglese scritto e parlato.

ESPERIENZE DI LAVORO

Da Gennaio 2013 – ATTUALMENTE Direttore presso sole365 supermercati, responsabile di assicurare e sviluppare fatturato e profitto attuando le strategie indicate dall'azienda, gestione amministrativa ed economica, curando in particolar modo gli aspetti commerciali/vendite occupandomi di: gestire il personale, intrattenere i rapporti con la sede centrale, conoscere norme igienico sanitarie e quelle che regolano la sicurezza sui luoghi di lavoro, proteggere i beni aziendali e il contante, garantire un adeguato funzionamento degli impianti, nonché la sicurezza e la pulizia del punto vendita, aggiornarsi sulla concorrenza, interpretare le preferenze della clientela.

Da Novembre 2012 – Dicembre 2013 Direttore presso punto vendita Md Discount (lillo spa)

Da Giugno 2010 – Ottobre 2012: Direttore di punto vendita Esselunga, responsabile di assicurare e sviluppare fatturato e profitto

attuando le strategie indicate dall'azienda, gestione amministrativa ed economica, curando in particolar modo gli aspetti commerciali/vendite occupandomi di: gestire il personale, intrattenere i rapporti con la sede centrale, conoscere norme igienico sanitarie e quelle che regolano la sicurezza sui luoghi di lavoro, proteggere i beni aziendali e il contante, garantire un adeguato funzionamento degli impianti, nonché la sicurezza e la pulizia del punto vendita, aggiornarsi sulla concorrenza, interpretare le preferenze della clientela. Pianificazione, organizzazione e controllo attività di vendita, verificare il corretto andamento di ordini e consegne, riordino magazzino e rifornimento scaffali, cassa.

Luglio 2008 – Marzo 2010: Assistente di rete “Generi vari”, Responsabile di assicurare il presidio dei punti vendita del territorio di competenza, curando i rapporti con i capo reparto. Figura responsabile dell'approvvigionamento della merce, della tenuta degli scaffali e del conseguente layout. Coordina le attività promozionali e le isole o testate promozionali, supporta il pdv negli ordini, controlla il magazzino/Cella per eventuali giacenze, responsabile del raggiungimento delle vendite e del monitoraggio della concorrenza.

Settembre 2007 – Giugno 2008: Direttore di punto vendita : Responsabile di assicurare e sviluppare fatturato e profitto attuando le strategie indicate dall'azienda, gestione amministrativa ed economica, curando in particolar modo gli aspetti commerciali/vendite occupandomi di: gestire il personale, intrattenere i rapporti con la sede centrale, conoscere norme igienico sanitarie e quelle che regolano la sicurezza sui luoghi di lavoro, proteggere i beni aziendali e il contante, garantire un adeguato funzionamento degli impianti, nonché la sicurezza e la pulizia del punto vendita, aggiornarsi sulla concorrenza, interpretare le preferenze della clientela. Pianificazione, organizzazione e controllo attività di vendita, verificare il corretto andamento di ordini e consegne, riordino magazzino e rifornimento scaffali, cassa.

Luglio 2006 – Agosto 2007: Capo Reparto in ruolo nel reparto **“Ortofrutta”** Capo Reparto in ruolo nel reparto **“Generi Vari”** con gestione barriera casse e denaro, procedure di assistenza al cliente riguardo resi, gestione reclami, stipula e attivazione di carte socio normali e di pagamento con relative procedure informatiche. Inoltre, operazioni di sportello riguardanti il “prestito sociale” con apertura e chiusura di libretti, oltre alle operazioni di deposito e prelievo.

Luglio 2006: - Allievo capo reparto presso **Unicoop Firenze**, inserita nel percorso formativo “Marechiaro” per lo sviluppo nella regione Campania. Sedi di lavoro: Firenze e provincia

Allievo percorso “Centofiori” per la formazione di Responsabili di punto di vendita con 100 ore di aula con docenti esterni ed interni riguardanti la gestione economica del reparto/negozio e la gestione delle risorse umane

Ho frequentato i seguenti corsi di formazione con ottimi risultati:

- Conoscenza ottimale di a400 utilizzato per 5 anni
- Costi e conto economico conoscere e gestire
- Indicazioni per controllo merci in arrivo dai fornitori

- Comunicazione interpersonale e gestione del gruppo di lavoro
- Informazioni antincendio e gestione delle emergenze
- Valorizzazione della sicurezza nei punti vendita
- Differenze inventariali
- Procedura furti
- La logistica: ottimizzare gli spazi
- Approfondimenti per la gestione del gruppo di lavoro attraverso i colloqui
- Stili e strumenti di gestione dei collaboratori
- Problem setting e problem solving. Prospettive e modelli di riferimento
- Formulazione del prezzo e mix dei margini
- Calcolo dei margini e impatti sulla gestione
- Procedure amministrative del conto consegnatari

INTERESSI

Ho una grande passione per la musica soprattutto quella rock, ascolto soprattutto U2 e Linking Park. Adoro viaggiare.

HOBBIES

I miei hobbies preferito è lo sport adoro correre, andare in bicicletta, giocare a calcio.

ATTITUDINI E OBIETTIVI

Sono fortemente motivato e pronto ad apprendere il massimo da qualsiasi esperienza. Ho una spiccata capacità di sintesi, un forte interesse per l'innovazione e una buona capacità di stabilire relazioni interpersonali finalizzate al risultato.